



OPIS SYSTEMU WSPÓŁPRACY

Poznań, luty 2015 r.

Agencja NP Partners spółka z o.o.

www.np-partners.pl

www.fundusze-biznesplany.pl

Tel. 722-395-272

I. WPROWADZENIE

Zwracamy się z propozycją biznesową skierowaną do różnych osób oraz podmiotów- związaną z wprowadzeniem nowych lub rozszerzeniem oferowanych aktualnie usług. Oferta skierowana jest do osób zainteresowanych **szybkim zwrotem inwestycji** uzależnionym od własnego nakładu pracy.

Projekt zawiera propozycję wdrożenia bądź rozszerzenia dotychczasowych usług o innowacyjne i wysoce rentowne *usługi pozyskiwania środków unijnych i/lub usługi finansowe (kredyty, leasing oraz obsługa rynku nieruchomości -rzeczoznawstwo majątkowe, kredytowanie nieruchomości, kosztorysowanie)*. Usługi te mogą być oferowane w oparciu o wiedzę, doświadczenie i umiejętności naszych doradców przy wykorzystaniu potencjału technicznego Państwa placówek. Oferta skierowana jest głównie do osób zainteresowanych własnym biznesem, biur rachunkowych, biur kredytowych, leasingowych, osób lub podmiotów posiadających bazę klientów biznesowych.

Celem przedsięwzięcia jest spełnienie oczekiwań klientów firmy, które związane są z koniecznością korzystania z wysokiej jakości usług finansowych. Niniejszy dokument pozwoli na wykazanie celowości oraz efektywności realizowanego przedsięwzięcia w analizowanym okresie.

II. ZAŁOŻENIA WSPÓŁPRACY

W ramach przedsięwzięcia Agencja NP Partners spółka z o.o. wraz z innymi firmami wykorzystując swoje doświadczenie zawodowe oraz zalety innych partnerów biznesowych pragnie zwiększyć potencjał na rynku poprzez rozwój placówek zajmujących się :

- a) **usługami pozyskiwania środków unijnych,**
- b) **usługami finansowymi- kredytem oraz leasingiem,**
- c) **usługami związane z obsługą rynku nieruchomości- usługi rzeczoznawstwa majątkowego, kosztorysowania oraz kredytowania nieruchomości.**

PROPONOWANA WSPÓŁPRACA- REALIZOWANA MOŻE BYĆ W FORMIE :

1. **FRANCZYZY**- poprzez wykorzystanie wiedzy, doświadczenia naszych doradców i Państwa zaangażowania w wykonywaną pracę. Obsługa klientów odbywa się przez firmę franczyzobiorcy przy wsparciu prawnym, marketingowym franczyzodawcy.
2. **WSPÓŁPRACY AGENCYJNEJ**- wdrożenie dodatkowych usług w Państwa firmie- bez żadnych zobowiązań umownych w zakresie klauzul wyłączności. Współpraca ta może dotyczyć wspólnej obsługi klienta lub przekazania gotowego klienta zainteresowanego dotacją unijną za odpowiednią prowizją.

Wdrożenie opisywanych usług stanowić będzie wartość dodaną dla obu stron. Wśród tych korzyści wyróżnić można m.in. :

- wzrost poziomu sprzedaży- poprzez wdrożenie dodatkowych usług finansowych, jak i wzrost sprzedaży produktów kredytowych związanych z nowymi usługami (np. wiele firm pozyskując dotację posiłkuje się kredytem bankowym, gwarancją bankową);
- trwale związanie klientów z Państwa Placówką.

WYMOGI DOTYCZĄCE POZYSKIWANIA ŚRODKÓW UNIJNYCH

Obsługa Klientów zainteresowanych tematem funduszy unijnych obejmuje m.in. :

1. Obsługę zapytań

Agencja NP Partners spółka z o.o.

www.np-partners.pl

www.fundusze-biznesplany.pl

Tel. 722-395-272

W zakresie obsługi zapytań klientów obsługa obejmuje m.in. :

- analizę i weryfikację możliwości pozyskania dotacji przez daną jednostkę,
 - pomoc w dostosowaniu planowanej inwestycji do wymogów unijnych,
 - rekomendację najkorzystniejszych rozwiązań dla projektów inwestycyjnych,
 - sprawdzenie terminu naboru najbliższego naboru,
 - sprawdzenie kwalifikowalności wydatków przewidzianych przez Inwestora,
 - symulacja oceny szans uzyskania wsparcia,
 - propozycje rozwiązań alternatywnych,
 - konsultacje na etapie przygotowania projektu mające na celu zwiększenie liczby możliwych do uzyskania punktów
2. **Przygotowanie ulotki informacyjnej**- o najbliższych naborach w perspektywie 3-6 miesięcy. Oferta może mieć formę informacji dotyczącej programów o zasięgu ogólnopolskim lub skierowanej dla poszczególnych województw.
3. **Sporządzanie dokumentów aplikacyjnych :**
- sporządzenie wniosku o dotację,
 - sporządzenie dokumentacji dodatkowej: studium wykonalności, biznesplan,
 - pomoc w pozyskaniu wymaganych załączników (opinie o innowacyjności, dokumenty finansowe, badania rynkowe, pozwolenia na budowę etc.),
 - przygotowanie analizy finansowej planowanej inwestycji,
 - skompletowanie i złożenie pełnej dokumentacji konkursowej,
 - dokonywanie niezbędnych poprawek i uzupełnień (w razie potrzeby).
4. **Rozliczenie unijnego projektu :**
- przygotowanie sprawozdawczości oraz dokumentacji rozliczeniowej w terminach i formie zgodnej z wymogami programu (raporty techniczne i finansowe, raport końcowy i wnioski o wypłatę dotacji),
 - współpraca z podwykonawcami inwestycji w zakresie poprawności fakturowania w odniesieniu do zapisów umowy o dotację,
 - sporządzenie sprawozdania końcowego z realizacji projektu.

Wszystkie opisywane działania są przedmiotem wsparcia naszej firmy.

Agencja NP Partners spółka z o.o.

www.np-partners.pl

www.fundusze-biznesplany.pl

Tel. 722-395-272

III. MISJA I WIZJA FIRMY

Nieustanne i intensywne rozwijanie doświadczenia i wiedzy z branży przy użyciu najwyższych standardów. Wykorzystywanie tylko i wyłącznie najlepszych praktyk, produktów i zasobów ludzkich w celu świadczenia usług spełniających w pełni oczekiwania Klientów.

Świadomość odpowiedzialności wobec swoich Klientów, Kontrahentów, Partnerów Handlowych i Pracowników, dlatego za podstawowe cele działalności firma uważa:

- chęć nieustannego podnoszenia kwalifikacji pracowników jak również pozyskiwanie nowych specjalistów z dziedziny finansów oraz doradztwa w celu zapewnienia jak najlepszej jakości usług,
- trwały sukces ekonomiczny pozwalający na rozwój przedsiębiorstwa,
- poszerzenie oferty usługowej firmy.

Cele te firma chce osiągać przy jednoczesnej dbałości o najwyższy poziom jakości, nowoczesność stosowanych technologii oraz ciągle usprawnianie procesów organizacyjnych i zmniejszanie kosztów.